

# 販路開拓塾

## バイヤーの記憶に残る商談の仕方 & ECを活用して新たな成長を創ろう!!

### < 課題解決型提案の基本 / 成長著しいネット通販(EC)の活用 >

- バイヤーとの短い商談時間で、どれだけ記憶に残せるか?その為にはバイヤーの持つ課題を自社商品で解決することがポイントです。その為の商談テクニックを伝授します。
- すぐに始められる有力販路としての魅力と、成功させるための原則など。実例を通じてわかりやすく解説していきます。

### < セミナーのポイント >

- ◆ 自社商品で解決できるターゲットの課題は何か?
- ◆ インパクトある商談の為のテクニック
- ◆ ECを成功させるための三原則
- ◆ ECの始め方と成功事例・失敗事例

**こんな方は特にオススメです!**

- ・継続商談になかなか繋がらないとお困りの方
- ・商談時のプレゼンがマンネリ化していると感じる方
- ・ネット通販を始めてみたいが、まだ不安のある方
- ・ネット通販を既に実施しているが、課題感を感じている方

対象: 販路開拓に取組む食品加工業・流通卸・小売業の経営者、商品開発部門・製造部門・営業部門の担当者など



株式会社 電通テック

プロモーション・コンサルティンググループ  
プロモーション・コンサルティング2部  
チーフ・コンサルタント

東條 靖氏

プロフィール

1995年 電通テック入社

データの分析とそれに基づくプランニング、実行のための業務設計・体制構築・運用を得意とする。過去に物流会社Eコマースの事務局を立ち上げ8年間ECを経験、またネットスーパー価格比較サービスを立ち上げEコマースに関する経験を蓄積。現在は金融機関のアンケートとサービス改善、たばこ会社の会員分析とサービス改善等の、運用型マーケティング業務を多数担務。



株式会社 ラインズ [LINES Inc.]

代表取締役

大津 至久氏

プロフィール

1964年 神奈川県生まれ。

大手CVSチェーン本社勤務後、マーケティング会社でSPプランナーとして活躍。コンビニエンスストア時代に身につけた流通の知識とSPのノウハウで、流通に強いマーケティングソリューションを確立する。株式会社ラインズを設立し代表取締役に就任。日本を代表する複数の大手スーパーチェーンのマーケティングプランニングやコンサルティングを中心に活躍している。

株式会社 電通  
ビジネス・クリエーションセンター  
Executive Director

金井 毅氏

プロフィール

1983年 電通入社。

主に営業部門で飲料関連のブランド構築や新製品開発、インキューベーション室で販売促進の新規プロジェクトを推進し2012年から現職。日本スーパーマーケット協会「次世代販促セミナー」講師、安曇野市観光振興ビジョン策定委員などを務める。宮城県はじめ東北の風評被害対策・販路開拓にも尽力。

日時 平成29年 **5月23日(火)** 14:00 ~ 17:00

場所 仙台商工会議所7階中会議室 定員 **50名** 参加費 **3,000円(税込)**

申込締切日 **5月16日(火)** 申込方法 裏面の申込用紙にご記入のうえ、FAXでお申込みください

< 問合せ先 >  仙台商工会議所 中小企業支援部 復興支援チーム

〒仙台市青葉区本町2丁目16-12 TEL:022-265-8129 FAX:022-214-8788 担当 大久・及川

『伊達な商談会 in SENDAI』公式ホームページ <http://www.date-sho.com/> 『伊達な商談会』開催情報をお知らせしています

**日時** 平成29年 **5月23日(火)** 14:00 ~ 17:00

**場所** **仙台商工会議所 7階 中会議室**  
(仙台市青葉区本町2丁目 16-12)

**参加費** **3,000円**(税込)

**定員** **50名** **申込締切日** 平成29年 **5月16日(火)**

## 販路開拓塾 参加申込書

下記必要事項をご記入の上、FAXでお申し込みください

申込締切日

**5月16日(火)**

**FAX 022-214-8788**

平成29年 月 日

|              |  |      |  |
|--------------|--|------|--|
| フリガナ<br>事業所名 |  | 業種   |  |
| 住所<br>連絡先    | 〒<br>-----<br>TEL(        )        -<br>FAX(        )        - |      |  |
| メールアドレス      |  |      |  |
| フリガナ<br>出席者名 | 部署 / 役職  | 携帯番号 |  |
|              |  |      |  |
|              |  |      |  |

※後日FAXにて「受講票」を発行いたしますので参加費を指定口座までお振込みください。

※定員に達し、受付出来かねる場合はご連絡申し上げます。

※ご記入いただきました個人情報につきましては、本事業に使用する他、当所からの連絡・各種ご案内に利用させていただきます。